



Milano Finanza [Italia](#) [Oggi](#) [Class](#) [Meteo](#) [Class](#) [Life](#) [MF](#) [fashion.it](#) [MFIU](#) [Class](#) [Horse](#) [TV](#) [Gli altri](#) 

[news](#), [articoli](#), [vi](#) 

sabato 13 aprile 2013

Passaporto internazionale per i gestori made in Italy

Oltre 1.200 miliardi: il record storico del patrimonio messo a segno a febbraio dall'asset management in Italia fa ben sperare (i flussi netti in soli due mesi hanno compensato la perdita totale di tutto il 2012). In quest'arena sembrano raccogliere sempre più consensi i piccoli asset manager indipendenti. Dopo la spinta partita circa 10 anni fa con il boom degli hedge e la nascita di alcuni player, oggi dopo il ripiegamento di questo settore sono proprio gli indipendenti, forti delle loro competenze, ad aver virato anche nel segmento Ucits. Una scelta fatta ad esempio da Hedge Invest che nata nel 2001 oggi ha una gamma di 11 fondi tra cui alcuni Ucits. Dar vita a una società che fosse indipendente e totalmente svincolata dal sistema bancario e assicurativo per garantire un perfetto allineamento di interessi tra i clienti e partner è stato l'obiettivo dei fondatori di Nextam Partners, un team storico di gestori che, uniti da una pluriennale esperienza maturata in comune nell'area del risparmio gestito, oggi, oltre che di gestione (fondi tradizionali e alternativi), si occupa di consulenza finanziaria per privati e soggetti istituzionale e ha anche una sede a Londra. Gestione e consulenza sono anche il focus sul quale dal 1995 è impegnata Zenit Sgr. La storica boutique di asset management è fresca dell'acquisizione di Mc Gestioni con la quale ha fatto un salto dimensionale. «Siamo soddisfatti sia del 2012, sia del 2011 – spiega l'ad Marco Rosati – i nostri clienti apprezzano i risultati dei fondi che gestiamo direttamente ma dove non si hanno competenze si deve necessariamente delegare: è fondamentale saper indirizzare bene».



Gestione e consulenza sono anche le attività della piccola Finlabo (70 milioni di masse), che dalle Marche, partita nel 2006 come family office della famiglia Guzzini, dal 2010 è Sim di consulenza e gestione. «Negli ultimi due anni - spiega Alessandro Guzzini – siamo cresciuti fuori dai nostri confini, sia sui privati, sia tra clienti istituzionali». Focalizzati sulla gestione sono invece indipendenti come AcomeA, Agorà, Alpi, Anthilia, solo per citare i primi in ordine alfabetico fino ad arrivare a 8+a, piccola boutique (gestisce 350 milioni di masse) indipendente, nata nel 2006 a Varese. «Il nostro focus è gestione e vogliamo continuare a essere specialisti in quest'attività – ricorda l'ad Andrea Pastorelli – i clienti apprezzano qualità e i risultati che diamo da anni ma dopo quanto si è visto nel 2011 il problema è oggi cercare di allargarsi e assicurare diversificazione, per esempio mediante accordi con gestori esteri, oppure cercando partnership». Tra Italia e Londra si muove anche Tages, fondata nel 2011 come asset manager indipendente, specializzata in prodotti e soluzioni "absolute return" sia nella forma Ucits, sia hedge fund. «Nonostante un mercato difficile, Tages è cresciuta rapidamente oggi ha circa 1 miliardo di dollari di asset in gestione e advisory – spiega l'ad Panfilo Tarantelli – il mercato italiano, in particolare dopo la crisi del 2008, offre spazi interessanti per gli indipendenti che siano in grado di distinguersi per la qualità, il servizio al cliente e le performance superiori alla media. Si sta creando opportunità per un nuovo modello di business nel segmento "absolute return", in grado di offrire la possibilità di diversificare il proprio portafoglio accedendo ai migliori talenti e a gestioni innovative, con una particolare attenzione alla protezione del capitale e alla trasparenza». Un focus al quale guarda anche Tender Capital, fondata nel 2010 a Londra da Moreno Zani e da un gruppo di manager e che, presente a Londra, Dublino, Monaco di Baviera, San Pietroburgo (80 milioni di euro per i fondi in ambito Ucits IV e 300 milioni in alternative) sembra conquistare sempre più quote di mercato sulla clientela italiana. E lavorano da Londra versus l'Italia tanti altri gestori di successo come Carlo Michienzi, ceo di BCM & Partners, Enrico Danieletto di Pairstech Capital Management LLP e molti altri ancora.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

